



**CRAFTING
INTERCOMPANY
SOLUTIONS***

VECTOR TP
intercompany solutions

**UN SAVOIR FAIRE FORGÉ EN ENTREPRISE,
AU SERVICE DES ENTREPRISES ET DES
CONSEILS**

** Nous façonnons des solutions pour vos transactions intragroupe*

DES SOLUTIONS FINANCIERES ET ECONOMIQUES E2E POUR LES TRANSACTIONS INTRAGROUPE

POLITIQUE PRIX DE TRANSFERT ET STRATEGIE

ASPECTS OPERATIONNELS DES PRIX DE TRANSFERT

COMMUNICATION PROACTIVE ET PROCEDURES

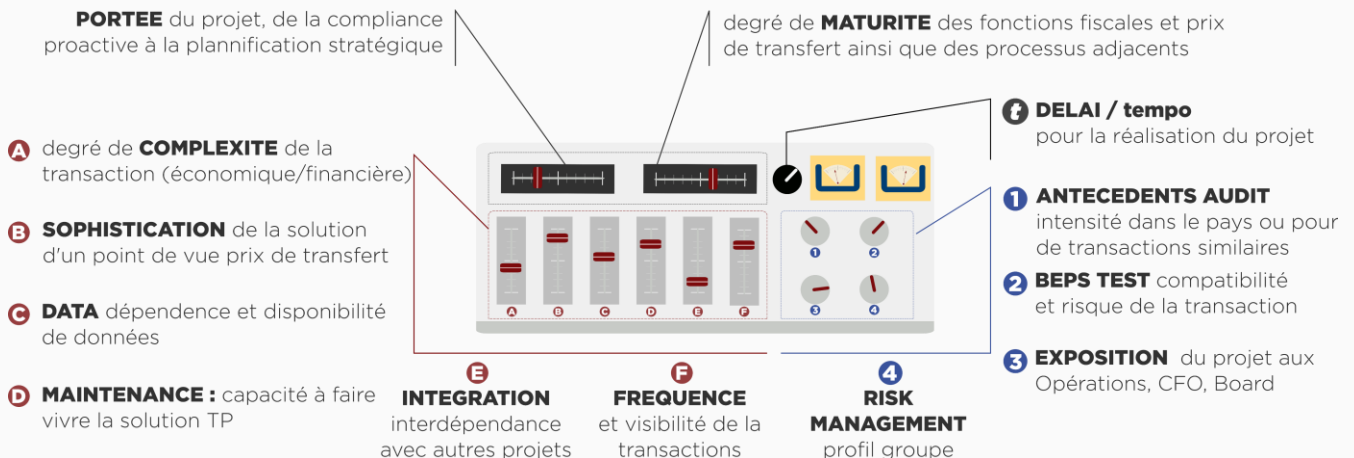
La gestion des transactions intra-groupe, tant du point de vue des prix de transfert/fiscal que du point de vue financier, a revêtu ces dernières années un niveau de complexité sans précédent. Cette complexité est le fruit de mesures et réglementations de plus en plus techniques et contraignantes, et d'une intensification de l'examen minutieux des politiques et des opérations en matière de fixation des prix de transfert, au sein et au-delà de l'environnement fiscal.

VECTOR TP aide les entreprises à développer des approches intégrées en matière de prix de transfert. Nos solutions financières et économiques visent à permettre à votre organisation de :

- Définir une politique pertinente: techniquement juste et alignée sur les objectifs fiscaux et financiers , avec un volant de gestion de risque.
- S'assurer d'une maintenance adéquate de cette politique au vu des ressources, des process des données disponibles, afin de garantir des résultats en conformité avec sur les objectifs de la politique.
- Prendre en compte la gestion des risques de litige dans la définition des politiques, et coupler la gestion des litiges prix de transfert à des actions de communication stratégique (master file, CbCR, politiques prix de transfert et fiscales)

Parce que nous venons du monde de l'entreprise, nous intégrons des éléments pragmatiques à nos solutions techniques.

Au-delà de la situation fiscale d'un groupe, les projets prix de transfert nécessitent la synchronisation de plusieurs dimensions Objectifs, **Attributs de la transaction**, Environnement



DE L'OUTSOURCING AUX APPROCHES LES PLUS COLLABORATIVES



ADVISORY



TRUSTED
ADVISOR



CO-SOURCING
SOLUTIONS



TRAINING



ADVOCACY



COACHING

Conscients de la nécessité pour les départements fiscaux et financiers d'accroître leur efficacité, de poursuivre leur transformation et d'enrichir leurs compétences, nous avons développé un portefeuille de services intégrant - en sus des services habituels de conseil, de défense et de formation - des services visant à favoriser le partage de savoir faire dans la réalisation de vos projets, avec une maîtrise des coûts..

Nos services de **co-sourcing** permettent aux organisations d'accéder à une expertise spécifique prix de transfert et de développer leurs propres équipes impliquées dans la réalisation. En tant que **trusted advisor**, nous soutenons périodiquement votre organisation (fréquence à votre convenance) avec des conseils stratégiques en matière de prix de transfert, sur une base d'honoraires fixes. Gage de continuité, ce service assure un accès à une expérience étendue de TP à un coût limité.

Nous avons également intégré un service de **coaching**, pour accompagner la conduite de changement, ou les aspects organisationnels prix de transfert.

Des solutions soucieuses de votre budget basées sur le partage de savoir faire avec vos équipes. Adaptées à vos besoins, en ligne avec nos atouts.

Expert indépendant vs. cabinets: un complément de gamme plus qu'une concurrence.

Au-delà des travaux de conseil habituels, l'offre des experts indépendants est un véritable complément pour entreprises et cabinets. L'apport de l'expert indépendant est cependant plus efficace pour des projets à haute valeur ajoutée, ou nécessitant une expertise technique ou sectorielle.

Pour les activités de compliance ou pour une expertise d'appoint, nous pouvons compter sur des cabinets ou d'autres experts indépendants avec qui nous

avons travaillé dans le passé et dont nous pouvons nous porter garants. Complémentarité, confiance et flexibilité sont de véritables atouts pour les experts indépendants.

Le co-sourcing constitue un avantage comparatif pour les experts venant de l'industrie, dès lors qu'ils sont rapidement opérationnels dans vos équipes.

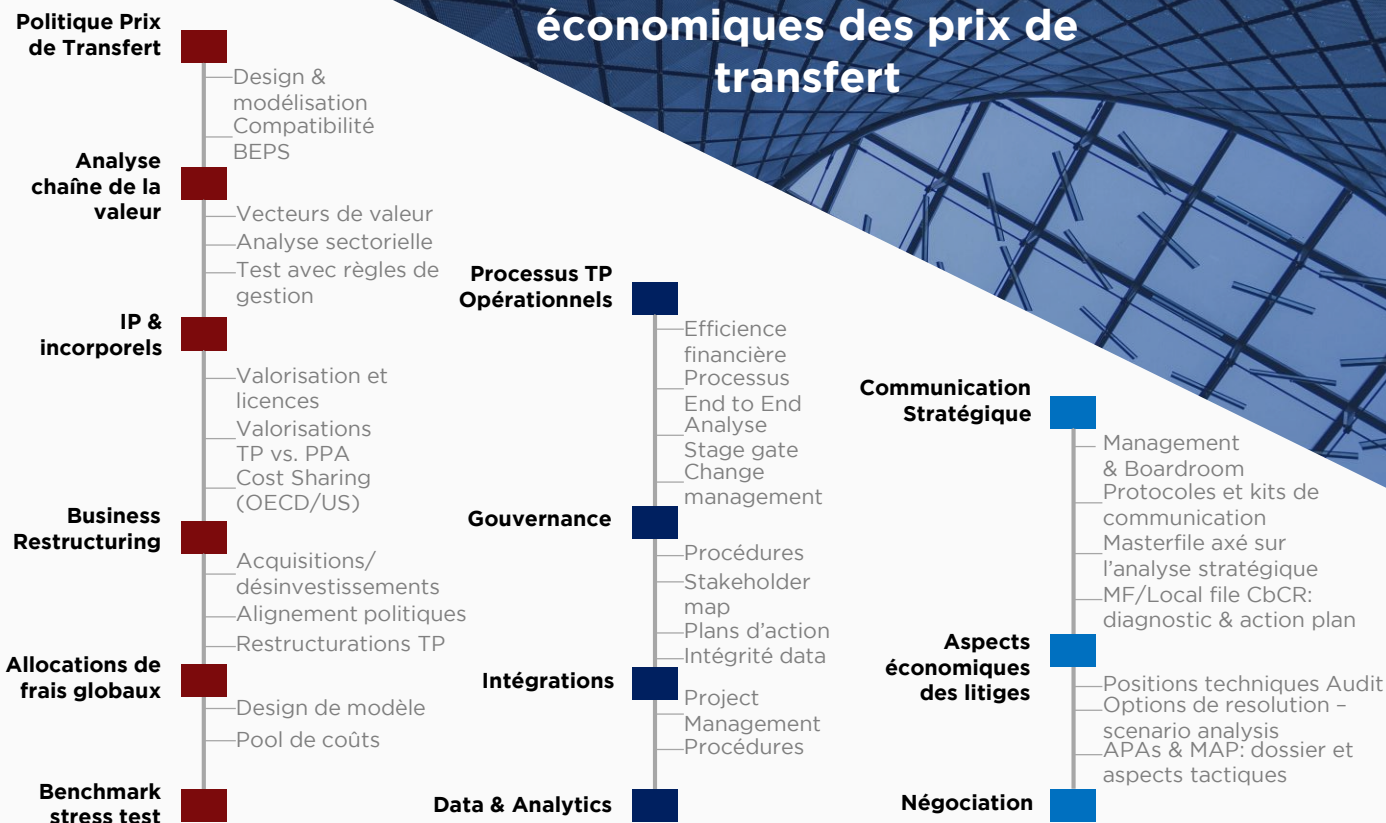
Le co-sourcing contribue aussi à pérenniser le savoir faire au sein de vos équipes, mais il requiert

un engagement de la part du client en termes de ressources internes.

Les firmes comme VECTOR TP peuvent être des substituts pour les activités de conseil technique ou en raison de leur expérience de terrain, la portée de leurs services se trouve cependant accrue en co-produisant avec vous.

Notre cœur de métier est de trouver des solutions adéquates à vos problèmes qualitatifs, avec un budget sous contrôle.

Nous mobilisons pour vous une expérience de terrain couvrant un large spectre de aspects économiques des prix de transfert



Philippe Paumier

FOUNDER VECTOR TP

Expert International Economiste prix de transfert- Aspects stratégiques et opérationnels

22 années dans l'économie et les prix de transfert



Diplômé de l'ESCP Europe en Management et Stratégie, et avec un DESS en Economie du développement, Philippe a évolué pendant 19 ans comme conseil interne en prix de transfert au sein de groupes multinationaux d'envergure.

Pendant 10 ans, Philippe a été le leader de l'équipe prix de transfert de Sanofi, leader dans l'industrie pharmaceutique, composée de plus d'une douzaine d'experts, en charge des aspects stratégiques et opérationnels des prix de transfert.

Au cours de sa carrière, Philippe a été exposé à une grande variété de sujets, comprenant la définition de politiques TP, la gestion d'actifs incorporels (valorisations, licences), l'allocations de frais globaux, les changements de modèles TP, et l'optimisation de process et d'organisations. Philippe a bâti une expérience pertinente dans le cadre de BEPS, notamment pour les incorporels et l'analyse de la chaîne de la valeur.

De plus, son implication directe dans de nombreux dossiers de

litige TP (contrôles fiscaux, Autorités Compétentes et Accords Préalables de Prix), a conféré une forte expérience à Philippe dans la préparation de dossiers de défense et dans la négociation avec les autorités d'un large panel de pays.

Cette exposition a développé ses compétences en matière de gestion de stakeholders de haut niveau, internes et externes.

Enfin, Philippe est un intervenant régulier lors de conférences en matière de prix de transfert.